

日本の トップランナー企業



▲ 全面ガラス採用のフィラメントLED電球

今年10月、白熱電球の光や輝きを再現したLED電球を新製品として市場投入した。昨年から主に看板・

LED フィラメント

東西電気産業（大阪市浪速区）は1948年の創業以来、ランプ、ソケット、LEDなど、光源や照明関連機器の製造や販売を手がけてきた。毎年、600社以上の顧客から2万件を超える発注や相談を受けており、特に電球類の累計販売個数は5億個以上に上る。2022年に三代目となる神保祐史氏が社長に就任し、新たにLED製品の開発のほか、技術の継承や人材育成に力を入れる。「照明ワンストップのTOZA（トウザイ）」を標ぼうし、製品や技術、情報とともに「あった！」という感動を届けることで、照明業界での存在感をさらに高めようとしている。

て覆うのではなく、全面ガラスを採用することで光が美しく広がるようになつた。また、フリックカーと呼ばれるちらつきを極限まで抑えようと同時に、滑らかな調光を実現したほか、電球の発熱を防ぎ、放熱効果を高めて製品寿命の低下を防ぐ工夫も施した。

白熱電球はフィラメント電球とも呼ばれ、

LED製品の「インナップを広げつつある。神保紘史社長は「今までの性能を両立することにこだわった。電球や光の美しさとLEDの性能を併せ持つ」として培ってきた技術や強みを生かしながら、LED領域にもどんどん進出していきたい」と意欲を燃やす。

から厚い信頼を得てきました。元々、看板や店舗装飾などに用いる光源や照明に強く、舞台やステージの演出に使われるテーブライトや、ゲーム・アミューズメント機器向け照明システムの納入実績も多
い。

る情報を集約し、製品調達だけではなく、「アフターサービスも含め、「光のことならどうぞ」という要望にも応えます」というメッセージが込められる。特に機器・装置メーカーに対する光、紫外線などの機器



▲ 神保純由 社長

息のあがたチーフアクトで届けたい。トウザイと一緒に仕事をしてみると楽しい、新しい世界を見させてくれる期待される存在でありたい」と神保社長。顧客や仕入れ先とともに、光源や照明の未来に向かって、前進を続けるつもりだ。

神保社長は「数多くの顧客や仕入れ先との頼関係こそが自社のみ」だという。企業ヤツチフレーズの明ワントップの強みを生かして光源

組み込み用の光源のならず、電源やスイッチ、基板製品などの電子機器をワントップで取り揃えるほか、仕様変更や部材加工など

の要望にも応えてい

的に動いた。現在、従業員数は約30人で、そのうちの4割は平均勤続年数が30年のベテラン、残りの6割は入社5年未満という。今回のフィラメントLED電球開発という取り組み

技術のエキスパートをビジョンと位置づけている。「欲しかったものがここにあった」という感動とともに、時代にあったシステムやサービス、アイデアを息のあったチームワークで育むとい。

▲ 豊富な種類を取り扱う！EDテープライト

**積極的に
人材採用**

神保社長は大手電機メーカーを経て、20年に入社し、22年に父で前社長の健作氏（現・取締役相談役）に経営理念を公表。策定された23年6月には新たな若手への技術継承という目的もある。

人材採用

日刊
THE NIKKAN
工業
KOGYO SHIMBUN
新聞

10月 16日 月曜日

2023年（令和5年）

東西電氣產業

欲しいものが「あつた！」という感動を届ける